

## ENTRETIEN - BUSINESS MODEL

Un Business Model adapté à vos ambitions, intelligible par toutes les parties prenantes de votre projet



### OBJECTIFS

- Déterminer les éléments clés du projet de création-reprise et s'assurer que toutes ses composantes sont cohérentes entre elles et vous permettent de gagner de l'argent
- Prendre conscience des forces et des faiblesses du projet
- Identifier des pistes d'innovation de votre Business Model
- Définir et rédiger votre Business Model pour que vos futurs partenaires comprennent votre projet



### POINTS ANALYSÉS

- Challenger ses idées avec la méthode du Business Model Canvas ©
- Un Business Model cohérent et innovant
- Un porteur de projet envisageant toutes les pistes de business model pour atteindre ses objectifs
- Un porteur de projet qui se projette dans la mise en action de son projet (vision, organisation,...)
- Un porteur de projet capable de présenter son projet en 2-3 minutes avec clarté



### PUBLIC CONCERNÉ

- Porteur de projet "naissant" ou porteur de projet "potentiel"
- Tout porteur de projet qui en fait la demande



### COÛT

60 € pour un rendez-vous d'1 heure.  
Possibilité de prise en charge par la CCI et ses partenaires



### INFORMATIONS PRATIQUES

- >> Sur rendez-vous
- **MONTPELLIER** - Mission Création-Reprise - Tél. 04 99 515 200 - [creation@herault.cci.fr](mailto:creation@herault.cci.fr)
  - **Délégation BEZIERS** - Isabelle TOLOSA - Tél. 04 67 809 894 - [i.tolosa@herault.cci.fr](mailto:i.tolosa@herault.cci.fr)
  - **Délégation SETE** - Anne MERENDA - Tél. 04 67 462 828 - [a.merenda@herault.cci.fr](mailto:a.merenda@herault.cci.fr)
  - **Antenne CCI Lunel-Petite Camargue Littoral** - Tél. 04 99 515 355 - [accueillunel@herault.cci.fr](mailto:accueillunel@herault.cci.fr)